



Foto: Håkan Flank

Stig Waldersten på Walderstens Elektriska:

— Självklart ska man kunna lita på en hantverkare!

Stickan – eller som det står i dopattesten, Stig Waldersten, i dag en 50-årig elektriker, tillika medlem i EIO med företaget Walderstens Elektriska – är onekligen en branschprofil. Med bestämda åsikter, ett gott renommé och en sund syn på livet och tillvaron driver Stickan sitt enmansföretag.

Läs mer på sid 4

Nytt om EIO:s servicenivåer

Medlemsavgiften för grundservice-företag har höjts från 0,40 % till 0,45 % från och med 1 januari 2005.

Efter denna avgiftshöjning ingår kortare telefonrådgivning med ombudsman eller personal från kansliet i Stockholm utan extra debitering.

Vid samma tidpunkt har servicenivån Delservice upphört. Numera finns alltså nivåerna Grundservice och Fullservice att välja mellan.

Avtal, service, försäkringar, sjuklöner, handböcker med mera

Många "matnyttiga" notiser om sådant du behöver veta.

Läs mer på sid 6-7

EIO:s förslag för att komma tillrätta med svartjobben

— Om regeringen tror att bygg-entreprenadavdrag är ett bra sätt att stävja anlitandet av svart arbetskraft, då är man helt fel ute. Vårt förslag är skärpta krav för F-skatt, förteckning över anställda, införandet av obligatorisk namnbricka och ett fortsatt system med ROT-avdrag.

Det säger Hans Enström, vd i EIO, mot bakgrund av Finansdepartementets promemoria "Byggentreprenadavdrag samt omvänd skattskyldighet" som nyligen varit ute på remiss-behandling.

Läs mer på sid 3

Du hittar oss också på
www.eio.se

När får elinstallatörerna del av nätbolagens investeringar?

Nätbolagen måste göra stora investeringar – nu.

Stormarna som svepte in över Sverige i januari drabbade mer än 450 000 elkunder som blev helt utan elektricitet. Dessutom blev 100 000 abonnenter utan fast telefoni. Detta ledde till stora problem och kostnader, för de drabbade och för hela samhället.

Men är det rimligt att näten är så sårbara? Med tanke på nätbolagens goda lönsamhet under flera år är det nu hög tid att göra investeringar för framtiden. Frågan är när miljard-investeringarna, som nätbolagen måste satsa initialt, ska påbörjas i större utsträckning.

Nätbolagen måste under de närmaste åren isolera eller gräva ner tusentals och åter tusentals kilometer kraftledning. I Sverige finns ett flertal elteknikföretag som kan hjälpa nätbolagen att säkra elnäten, men när kommer de uppdragen?

Detta skulle förstås vara en intressant, "nygammal" marknad för vissa av EIO:s medlemsföretag – och definitivt en chans för intresserade EIO-företag att starta en kraftavdelning med distributions- och kraftelektiker.

Det är egentligen väldigt otäckt att observera hur sårbart vårt elberoende samhälle i verkligheten är. Jag tror säkert att flera av våra medlemsföretag är beredda att dra sitt strå till stacken för att hjälpa nätbolagen att komma tillrätta med problemen.

Dessvärre kan våra medlemsföretag inget göra på eget bevåg. Så återigen: när kommer de första stora beställningarna från nätbolagen?

Peter Olofsson
informationschef EIO
peter.olofsson@eio.se
telefon 08-762 75 71



Skanskas arbete för skadefria arbetsplatser fortsätter

Den 1 januari 2005

skärpte Skanska reglerna ytterligare vid alla arbetsplatser. Reglerna gäller för alla som uppehåller sig på Skanskas arbetsplatser, såväl underentreprenörer, leverantörer och medarbetare som tillfälliga besökare.

Det innebär bland annat att alla som uppehåller sig på Skanskas arbetsplatser ska kunna styrka sin identitet med väl synliga företagskort med namn på individ och



arbetsgivare. Dessutom ska man kunna styrka sin behörighet.

Vidare är hjälm och skyddsskor obligatoriska på alla bygg- och anläggningsarbetsplatser. Varselkläder är obligatoriska utomhus. Vid risk för fallskador måste det finnas system för att förebygga fallolyckor.

Mer information om Skanskas säkerhetsregler finns på respektive arbetsplats och på hemsidan www.skanska.se/leverantor.

Välkommen till EIO!

Nya medlemmar december 2004

Stockholms distriktsförening

Långåkers Elservice AB,
Björklinge
Elbolaget LMJ AB, Stockholm

Västra Sveriges distriktsförening

FR Elinstallation AB,
Falkenberg
El i Uddevalla KB, Uddevalla

Göteborgs distriktsförening

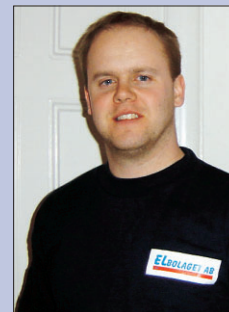
City EI & Data Göteborg KB,
Pixbo
Göteborgs EI-Team J Eklund
& L Andersson AB, Partille

Uppsala-Västerås distriktsförening

Hallgrens EI & Maskinservice
AB, Fagersta

Jonas Torstensson är delägare i Elbolaget LMJ AB i Stockholm. Företaget består av tre delägare och en anställd.

— Vi gick med i EIO i samband med att vi anställde en person, och våra kunder krävde att vi hade kollektivavtal. Eftersom vi precis har gått med har vi inte haft så stor nytta av medlemskapet ännu. Men det känns som om man har lite backup: Det kan röra sig om anställningsfrågor och så dyker det alltid upp frågor om hur man ska arbeta och de regler som finns. Jag tror att vi kan ha nytta av medlemskapet.



EIO-AKTUELLT

Ansvarig utgivare: Hans Enström, 08-762 75 77

Redaktion: Lena Nordlund, 08-762 75 58, lena.nordlund@eio.se

Peter Olofsson, 08-762 75 71, peter.olofsson@eio.se

Redaktionsråd:

Lars G Andersson, 08-762 75 69, lars.g.andersson@eio.se

Henrik Junzell, 021-12 29 00, henrik.junzell@eio.se

Tord Martinsen, 08-762 74 71, tord.martinsen@eio.se

EIO-Aktuellts adress: Box 175 37, 118 91 Stockholm

Besöksadress: Rosenlundsgatan 40

Produktion: Odelius New Media #2982, 08-445 87 80.

Tryck: Norrmalmstryckeriet

Adressändringar: Åsa Anderberg, 08-762 74 72, asa.anderberg@eio.se

Välkommen till EIO-Aktuellts redaktionsråd Henrik!



Henrik Junzell är EIO:s representant i distriktet Uppsala-Västerås. Henrik är jurist och har arbetat inom EIO i snart tre år. Liksom övriga kollegor ute i distrikten arbetar Henrik brett inom alla frågeställningar som är aktuella inom elteknikbranschen men Henriks bakgrund gör att han arbetar särskilt inriktat mot avtalsrätt, arbetsrätt, företagsekonomi och ledarskap.

Byggentreprenadavdraget minskar inte svartjobben – det försvårar bara för seriösa företagare

— Om regeringen tror att byggentreprenadavdrag är ett bra sätt att stävja anlitandet av svart arbetskraft, då är man helt fel ute. Den eventuella effekt som uppnås med förslaget är alltför osäker för att motivera de uppostringar som krävs av våra medlemsföretag.

— Vårt förslag är istället skärpta krav för F-skatt, att arbetsgivaren har en förteckning över samtliga anställda och införandet av obligatorisk namnbricka på byggarbetsplatserna. Dessutom menar vi att ett fortsatt system med ROT-avdrag skulle stävja svartarbete, framför allt i konsumentledet.

Det säger Hans Enström, vd i EIO, mot bakgrund av Finansdepartementets promemoria "Byggentreprenadavdrag samt omvänd skattskyldighet" som nyligen varit ute på remissbehandling.

Tillsammans med VVS-Installatörerna har EIO, och flera andra byggrelaterade arbetsgivarorganisationer, inkommit med ett remissyttrande till regeringens förslag om byggentreprenadavdrag. Ett förslag som organisationerna inte alls förstår vitsen med.

20 % TILL SKATTEVERKET

Byggentreprenadavdrag är ett system som, enkelt uttryckt, innebär att en uppdragsgivare betalar 20 procent av fakturabeloppet till Skatteverket istället för till den underentreprenör som anlitats. Efter kontroll ska underentreprenören få beloppet överfört till sitt skattekonto. Vilket förstås innebär att uppdragsgivaren endast betalar 80 procent av fakturabeloppet till uppdragstagaren.

Roine Kristianson, vd i VVS-Installatörerna:

— Det är ingen tvekan om att det finns en stor vilja till uppostringar hos våra medlemsföretag för att komma tillrätta med svartjobbssproblematiken. Syftet med förslaget är dock helt förfelat. Finansdepartementets idéer kommer inte att minska svartjobben. Konsekvensen blir istället att de

skötsamma företagen drabbas av försämrad likviditet och ökade administrativa kostnader.

— Och det finns en stor risk att oseriösa uppdragsgivare inte betalar in avdraget belopp till Skatteverket. Det innebär i så fall att uppdragstagaren själv måste betala in "det tidigare avdragna beloppet". Dubbelbetalning, alltså.

Enligt förslaget ska alla uppdragsgivare göra byggentreprenadavdrag. Exempelvis omfattas bostadsrättsföreningar av systemet, liksom ägare av vanliga hyreshus. Följden blir alltså att också de företag som är general- eller totalentreprenörer kommer att få avdrag på sina fakturor.

"OMFLYTTNING AV PENGAR"

— Det här innebär ju bara en gigantisk omflyttning av pengar mellan olika konton, till ingen nytta, menar Roine Kristianson.

I Tyskland tillämpar man sedan tre år ett liknande system för byggentreprenadavdrag. Vid en utvärdering som gjordes där 2003 hade de flesta byggföretagen beviljats dispens, det vill säga de behövde inte bli utsatta för avdrag på sina fakturor. En enkätundersökning gjordes bland 300 tyska byggföretag där det framkom att 76 procent inte trodde att systemet påverkat förekomsten av svart arbete. Ungefär lika många var av uppfattningen att svart arbete förekom fortfarande.

— De tyska byggföretagen var dessutom övertygade om att regeringen snarare skulle inrikta sig på att minska skatter och sociala avgifter för att minska svartarbetet, konstaterar EIO:s Hans Enström.

— En annan aspekt på Fi-



— Vårt förslag är skärpta krav för F-skatt, en förteckning över samtliga anställda och införandet av obligatorisk namnbricka. Dessutom menar vi att ett fortsatt system med ROT-avdrag skulle stävja svartarbete, framför allt i konsumentledet, säger Hans Enström, vd i EIO och Roine Kristianson, vd i VVS-Installatörerna. Foto: Jan Löf

nansdepartementets förslag är de administrativa konsekvenser som det får för det allmänna och företagen. Skatteverket beräknas initialt behöva en anpassning av IT-stöd för tolv miljoner kronor och 77 miljoner kronor per år för löpande administration, säger Hans.

EN HALV MILJARD PER ÅR

Administrationen för företagen beräknar remissorganisationerna till 116 kronor per faktura för företag med upp till 25 anställda. Med en fakturavolym på 2,5 miljoner fakturor blir denna kostnad totalt 290 miljoner kronor. Med räntekostnader uppgår kostnaderna för det föreslagna systemet till närmare en halv miljard kronor per år – för företagen och Skatteverket.

— Det här är orimliga kostnader för ett system som inte tjänar sitt syfte, menar Hans Enström.

Ett statligt ingripande i betalningsströmmarna mellan två företag kräver särskild uppmärksamhet, menar organisationerna i remissyttrandet. "Detta är något nytt och främmande inte bara för skattesystemet utan för det svenska

rättssystemet som helhet", skriver man.

Organisationerna medger att förslaget möjligen kan bidra till att tränga undan en del oseriösa aktörer från branschen. Genom transaktionerna mellan uppdragsgivare och uppdragstagare får ju Skatteverket kännedom om omfattningen av ett uppdrag. Detta bör rimligen medföra en viss sanering av branschen, menar man. "Men effekten står inte i rimlig proportion till den uppostring som man förväntar sig av branschen."

För ytterligare information
Peter Olofsson 08-762 75 71
peter.olofsson@eio.se

Fakta

EIO:s och VVS-Installatörernas remissyttrande över Finansdepartementets promemoria "Byggentreprenadavdrag samt omvänd skattskyldighet" (Ds 2004:43) finns att läsa i dess helhet på hemsidorna www.eio.se och www.vvsi.se.

Möt Stig på Walderstens Elektriska:

En klarsynt elektriker med mopedtelefon och välgjord hemsida

Stickan – eller som det står i dopattesten, Stig Waldersten, i dag en 50-årig elektriker, tillika medlem i EIO med företaget Walderstens Elektriska – är onekligen en branschprofil. Med bestämda åsikter, ett gott renommé och en sund syn på livet och tillvaron driver Stickan sitt enmansföretag som grundades redan 1962 av pappa Artur.

— Jodå, man har varit både två och tre och fyra personer när det var som störst, säger Stickan. Men nu har jag funnit mig tillrätta i tillvaron och tycker att en anställd är lagom, och det är jag själv.

Stickan själv delar in sin verksamhet i tre delar: kontoret, kommunikationerna och servicefordonet.

Hemmabasen är kontoret, litet, välinrett och effektivt. Det är här administration och fakturering sköts. Vägg i vägg finns också ett litet akutlager med det nödvändigaste. Det riktiga lagret är strategiskt placerat i en förort där hyran är betydligt lägre. Stig är som sagt en klok person, effektiv ända ut i fingerspetsarna.

Gränssnittet mot kunderna består av en välgjord egen hemsida på internet samt vidarekoppling av telefonen till mobilen. Fast på Stigs visitkort står det inte mobil utan ”mopedtelefon”.

Detta kräver sin förklaring, och mitt under installationsarbeten på Cardi Belysning börjar Stig berätta om vad en mopedtelefon är.

— I flera år hade jag en stor del av min kundkrets bland Stockholms flottaste krogar. Jag hade då bytt ut pappa Arturs gamla Volvo 240 med åtskilliga mil på nacken mot ett betydligt mer ståndsmässigt hantverkarfordon, en Chevrolet Silverado med en törstig V8 i.

FAVORIT HOS LAPPLISOR

Under den här perioden var Stig en storförbrukare av bensin och lapplisor. Efter snart sagt varje



Foto: Håkan Flank

uppdrag så satt den lilla vita lappen på vindrutan, magsåret närmade sig med stormsteg och en dag fick Stig nog.

— Jag sade upp de olika avtalen med krogarna, som dessutom under den här tiden hade utvecklat sig till dåliga betalare, berättar Stig. Den matematiken gick inte ihop: P-böter och magsår och dåliga betalare.

Sagt och gjort. Stig beslöt sig för att skaffa nya kunder och göra sig av med Chevan. Samtidigt måste transportbiten lösas, och här fick Stig en snilleblix. Det blev en flakmoped med en trehjäst Puchmotor, specialbyggd, med all tänkbar utrustning, inbrottsäker och godkänd hos försäkringsbola-

get. Här fanns var sak på sin plats, från verktyg till installationsmaterial. Det mesta fanns med, inklusive mopedtelefon och mopeden var dessutom larmad.

MED FLAKMOPPE TILL KUNDERNA

Nu kunde Stig utan problem serva sina nya kunder, ofta hyresvärdar och förvaltningsbolag i innerstan, köra på cykelbanor och parkera nära nog var som helst.

Stig minns med glädje den uppmärksamhet som han och mopeden väckte.

— Det här var ett riktigt lyft, säger Stig. Jag kom ända fram till kunden, och kunde parkera helt utan bekymmer, och en och annan

uppskattande kommentar fick man också höra. Det var visst någon som till och med sa ”Dö häftigt!”.

— Det fanns förstås några som tyckte att jag bytte ner mig, när jag gick från Chevan till mopeden, skrattar Stig, men en som var riktigt glad, det var plånboken. För mig var det ett lyft, ett steg uppåt, fortsätter han, och både magsåret och den tidigare ständigt gnolande stresskänslan försvann.

Tyvärr har Stig inte kvar mopeden längre; den höll helt enkel inte. Efter många mil i ur och skur gav den till slut upp.

— Jag skulle utan vidare betala upp till 50 000 kronor för en moped som höll. Men i dag finns det tyvärr ingen.

— Det är viktigt att vara med i EIO, säger Stig Waldersten. Det känns tryggt för mig, men uppfattas också som seriöst av kunderna. De vet att man är en elektriker att lita på.

Så vad gör då Stig i dag? Har han förfallit till att alltid åka bil?

Nej, här överraskar Stig igen – idag är det en riktigt stor motorcykel som gäller.

Med en ryggsäck, fylld med de akuta verktygen och ibland litet material, på ryggen antrar han sin Yamaha 1100-kubikare.

— Idag har jag faktiskt en liten pick-up också, berättar han. Med den kör jag ut allt material från basen, i början på ett uppdrag. Sedan kommer jag de efterföljande dagarna på hojen och det fungerar utmärkt. Om det är ett litet jobb, så händer det att det räcker med enbart hojen, tillägger han.

FYRA VECKORS FRAMFÖRHÅLLNING

Och affärerna då? Jodå, det rullar på bra sedan flera år för Stig Walderstens enmansföretag.

— Jag tycker att det ser riktigt bra ut framöver också, och jag har nära nog dubblat omsättningen under hösten 2004, säger han.

För närvarande har Stig en framförhållning på drygt fyra veckor.

— Tre sjättedelar är ständigt återkommande uppdragsgivare som vill ha ett bra jobb utfört och vet vad de får med mig som leverantör, berättar Stig. En sjättedel av min beläggning är en bra baslast, och det är installationer och service i kabel-TV-nät, något som jag också arbetat med i många år. Ytterligare en sjättedel är nya

företagskunder, som ofta kommit via rekommendationer. De brukar ganska så fort halka in i segmentet ständigt återkommande uppdragsgivare, tillägger han.

Den sista sjättedelen utgörs av nya privatkunder, som hört talas om Stig via någon granne, eller hittat fram till honom med hjälp av EIO-annonsen i Gula sidorna.

— För det mesta fungerar det bra med privatkunderna, menar Stig. Men ibland möts jag av kommentarer i stil med "Det här är ett enkelt tvåtimmarsjobb", och då tackar jag nej. Den dagen har inte kommit när någon annan ska tala om för mig om ett jobb är enkelt eller inte, eller hur lång tid det tar!

— Trots trycket från en del kunder så vill jag inte expandera utan har funnit mig tillrätta. Det gäller att veta vad man vill, till exempel när det gäller marknadsföring, menar han. Här tackar jag konsekvent nej till alla olika former av kataloger, men jag är alltid med i EIO:s egen ruta i telefonkatalogen.

EIO EN KVALITETSSTÄMPEL

— Det är viktigt att vara med i EIO, säger han. Det känns tryggt för mig, men uppfattas också som seriöst av kunderna. De vet att man är en elektriker att lita på, och att det är det som EIO står för. EIO är en kvalitetsstämpel helt enkelt.

Annars använder sig Stig inte av EIO:s tjänster speciellt myck-

et, men han tycker det är bra med olika rabattavtal, som exempelvis Willys försäkringar och liknande. En annan sak som Stig uppskattar mycket är kretsmötet.

— Där man kan mötas över en macka och en öl och stämma av med kollegorna när det gäller nya regler, materialpriser och andra frågor. Det är ju egentligen det enda forum som finns, menar han.

— Om man fick önska sig något, så borde EIO också arbeta för att återupprätta självkänslan hos, och respekten för, elektrikern som seriös yrkesman, tycker jag. För mig är det alldeles självklart att man ska kunna lita på en bra hantverkare och leverantör. Det är ju just därför som jag själv är med i EIO.

MUSIKPROFIL

En period var Stig också en återkommande profil i många av Stockholms olika musikstudior,

Med ett stort intresse för rock'n'roll och två musicerande bröder, Bengt på trummor och Bosse på gitarr i Stockholmsgruppen Bamboo på det glada 1960-talet, blev olika inspelningsstudior en naturlig arbetsplats för Stig. Med många, och ibland stora, installationer betades studio efter studio av.

Och fortfarande ser Stig mer ut som en rockguru från något kultband än den mer traditionella bilden man ser framför sig av en duktig och flyhänt elektriker när

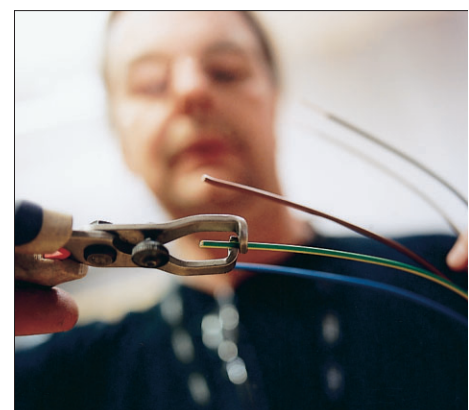
han antrar sin Yamahahoj.

Som elektriker skulle det väl kännas naturligt att satsa på eldrivna fordon, men någon eldriven motorcykel finns inte på marknaden – ännu.

— Men det vore inte en så dum idé, spekulerar Stig. Det skulle i så fall vara en Honda Goldwing. På den kan man ju ha ett släp med ackarna i, säger Stig och ser litet fundersam ut.

Det ser ut som om denne man, med visioner och en tydlig vilja kring vad han vill ha i livet, redan har börjat fundera på hur det hela ska lösas rent tekniskt.

Det vore något för Stickan det, en ljudlös hoj som susar fram med ackarna på släp!



— Om man fick önska sig något, så borde EIO också arbeta för att återupprätta självkänslan hos, och respekten för, elektrikern som seriös yrkesman, tycker Stig Waldersten.

Foto: Håkan Flank

De här kurserna erbjuder EIO-Kompetens under 2005

Följande utbildningar kommer att erbjudas:

- Företagsutveckling
- Systemutveckling
- Arbetsrätt för projektledare
- Företagsekonomi
- Projektekonomi
- Löneadministration
- ATL

För detaljerade kursbeskrivningar, tid och plats, gå in på www.eio.se under rubriken **Rekrytering/Utbildning**.

TYCKT & TRYCKT I PRESSEN

Elektrikerförbundet kritiserar elbolagen

Elektrikerförbundet riktar nu hård kritik mot kraftbolagen, som inte har satsat mer pengar på att gräva ner elledningar och därmed hade kunnat undvika de stora elavbrotten. Tommy Olausson, ombudsman på Elektrikerförbundet, säger att elmontörernas arbetsförhållanden är usla.

SR Ekot 2005-01-17

AD godkänner blockad mot byggbolag

Fackförbunden Byggnads och Elektrikerna vann striden i Arbetsdomstolen mot det lettiska byggbolaget Laval. Domstolen fastslog att facken har rätt att genomföra stridsåtgärder för att få företaget att teckna kollektivavtal.

SR 2004-12-22

AD borde bett EG-domstolen om råd

AD vet inte. AD är högst osäker. Men AD fastslår ändå att "de aktuella stridsåtgärderna, såvitt kan bedömas ..., är tillåtna". Men såvitt många svenska EG-rättsexperter i dag kan bedöma så borde AD ha bett EG-domstolen om råd innan man ställde sig på Byggnads sida.

Expressen 2004-12-23

Ministrar till KU efter byggbråk

Den folkpartistiske riksdagsledamoten Carl B Hamilton anmäler statsminister Göran Persson och arbetslivsminister Hans Karlsson till konstitutionsutskottet för deras agerande i byggkonflikten i Vaxholm. Carl B Hamilton

vänder sig mot det sätt på vilket de båda uttalat sig om konflikten mellan Byggnads och det lettiska byggföretaget Laval och partneri. Tvisten grundar sig i att det lettiska byggföretaget inte gick med på att teckna svenska kollektivavtal.

Dagens Industri 2004-12-14

Kampen om jobben över på NEA

Elektrikerförbundet har accepterat elfirman NEA:s planer på att avveckla verksamheten i Blekinge. "När man tittar på siffrorna för förra året och ser att det är ett minus på 12 miljoner kronor, förstår man att det är svårt att driva bolaget vidare", säger Tomas Nilsson ombudsman på Elektrikerförbundet.

Sydstran 2005-01-11

Nytt om Sociala avgifter 2005 – "eget unikt procenttal"

När alla procenttal är klara att distribueras via cirkulär kommer Excel-mallar att offentliggöras på hemsidan för medlemmar www.eio.se. Gå in på ekonomi, EKONOMIMALLAR, mallar.

Eget värde för AFA/Fora i stället för statistiskt tal, beroende på åldersstrukturen bland montörerna. Hjälpblankett finns för uträkning av eget procenttal via hemsida enligt ovan (AFA/Fora-avgifter 2005).

Eget värde för rörliga löner i stället för statistiskt värde. Riksgenomsnittet är 3,77 %

Eget värde för sjukdagar i stället för statistiskt tal, 9 arbetsdagar, fler eller färre sjukdagar noteras.

Efter dessa korrigeringar visas "de egna sociala avgifterna år 2005". Alla får därmed vetskap om eget unikt procenttal. Det är dessutom viktigt att ha en differentierad avgift att påvisa vid behov.

Förbehållsbelopp för år 2005 vid utmätning av lön

Följande normalbelopp gäller:

	Per månad
Ensamstående	4 183 kronor
Makar och jämställda	6 910 kronor
Varje barn t o m det kalenderår barnet fyller 6 år	2 219 kronor
Varje barn för ålder därefter	2 555 kronor

Försäkring mot sjuklönekostnader 2005

Företag med löner som beräknas uppgå till högst 130 prisbasbelopp (5 122 000 kronor) kan teckna en särskild småföretagarförsäkring hos försäkringskassan.

Premien uppgår till 1,3 % av årslönekostnaden, exkl. social avgifter och särskild löneskatt.

"SJÄLVRISK"

Arbetsgivaren får sjuklönen täckt av försäkringskassan fr o m den fjärde sjuklönedagen. Endast för de tre första sjukdagarna, varav den första är karensdag, betalar arbetsgivaren sjuklön.

Försäkringen gäller fr o m det

månadsskifte som inträffar en kalendermånad efter det att ansökan kommit in till försäkringskassan.

OBS! Någon ersättning lämnas inte enligt försäkringen för sjuklönekostnader för arbetstagarare som omfattas av "särskilt högriskskydd". (Kontakta försäkringskassan i sådana fall.)



Revisionsstandard i Sverige (RS) – revisors närvaro vid fysisk lagerinventering

Ett antal företag har kontaktat EIO eftersom företagets revisor pekar på att de ska närvara vid inventeringstillfället. Detta för att årsredovisningen ska vara genomförd på ett sådant sätt att den uppfyller god redovisningssed samt kunna konstatera att mängder och inköpspris är korrekta.

RS 501 Revisionsbevis, del A, "Närvaro vid fysisk lagerinventering"

Det finns totalt 18 punkter i denna standard som handlar om fysisk närvaro vid inventering. Er egen revisor har komplett dokumentation i ärendet. Om detta blir aktuellt att tillämpa hos er kommer ni att drabbas av ytterligare kostnader.

Ny utgåva av "Handbok för elinstallationer i lantbruk"

Lantbrukets Brandskyddskommitté (LBK) har utkommit med en omarbetning av "Handbok för elinstallationer i lantbruk".

Den är anpassad till Djurskyddslagen, den nya föreskriften ELSÄK-FS 2004:1, Elinstallationsreglerna SS 436 40 00 och försäkringsvillkoren.

Handboken gäller som försäkringsföreskrift för de flesta lantbrukare från och med 1/1-05.

EXEMPEL PÅ STÖRRE FÖRÄNDRINGAR:

KOPPLINGSUTRUSTNING

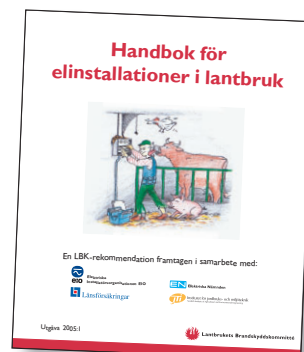
Kapslingar får endast vara tillverkade i metall eller i ett ljusbågståligt plastmaterial som tillverkaren intygar är provad och godkänd för 3000 °C, t.ex. UL 94-5V eller likvärdigt IEC- prov.

LYSRÖRSARMATURER

Plastkapslad lysrörsarmatur ska förses med säkerhetsglimtändare.

KABLAR

Inom lantbrukets ekonomibyggnader finns alltid risk för gnagarangrepp. Därför får endast kablar av typen EKLK eller EKPK användas. EKK är inte tillåten.



MOTORER

Motorer i luftbehandlingssystem, till och från utrymmen med förhöjd brandrisk, ska vara försedda med termiskt skydd.

ÖVERSPÄNNINGSSKYDD

All överspänningskänslig elektronik ska skyddas med överspänningskydd.

"Handbok för elinstallationer i lantbruk", art nr 05 1947, kostar för medlem 105 kr exkl moms och frakt, och kan beställas från www.eio.se, webbshopen eller EIO:s förlagsservice i Sandviken order@eio.se, fax 026-24 90 10.

För ytterligare information
Tord Martinsen 08-762 74 71
tord.martinsen@eio.se

SEK Handbok 439 (Nyhet)

Dokumentation av industriella elanläggningar

Handbok 439 ger en lättillgänglig och övergripande beskrivning av gällande regler för utarbetande av dokumentation för elanläggningar inom industrin.

Handboken är baserad på internationella standarder och erfarenheter från svensk processindustri och är utgiven i samarbete mellan SEK och FIE, Föreningen för Industriell Elteknik.

För att underlätta för läsaren har vissa delar av standardernas innehåll utelämnats och generaliseringar gjorts. Av samma skäl har text och bilder som fördjupar och kompletterar framställningen samlats i ett särskilt avsnitt.

Dokumentexemplen och bilderna i texten har koordinerats med exemplet på strukturering av en anläggning.

De standarder som handboken behandlar har ett vidare tillämpningsområde, även om den särskilt vänder sig till dem som arbetar med elanläggningar inom industrin.

ART NR OCH PRIS

Titel: SEK Handbok 439, utgåva 1, 2005

Art nr: 05 1723, 210 sidor A4.

Pris: Medlemmar 624 kr/st, övriga 717 kr/st. Alla priser är exkl. moms och frakt som tillkommer.

Skicka din beställning med e-post till order@eio.se eller faxa din beställning till: 026-24 90 10, EIO:s Förlagsservice, 811 88 Sandviken.

Internet: www.eio.se/standarder

För ytterligare information
Tord Martinsen 08-762 74 71
tord.martinsen@eio.se



KOM IHÅG 2004

För datum för skattedeklarationer och inbetalning av skatter och moms hänvisar vi till Skatteverkets hemsida www.skatteverket.se. Klicka på "Sökord A-Ö" och därefter "S" Skattekalender allmänna datum.



Särskilt tillägg EI

Medel för yrkesutbildning, montörsfortbildning och försäkringspremie GF 3100, som tas ut tillsammans med övriga AFA- (Fora) -avgifter, kommer under 2005 att debiteras med 0,70 % (samma som under 2004) av lönesumman för montörer. Av avgiften utgör 10,27 % avdragsgill moms.

Försäkringen avser GF 3100-gruppiv, trygghetsförsäkring m m vilken Svenska Elektrikerförbundet har tecknat i Folksam till förmån för montörer som arbetar under installationsavtalet. Notera speciellt att denna försäkring även gäller för oorganiserade montörer.

För ytterligare information:
Lars Törnberg 08-762 75 76
lars.tornberg@eio.se

Nya förmånsrättslagen från 2005

SÅ HÄR PÅVERKAS LIKVIDITETEN FRAMÖVER

Den nya förmånsrättslagen innebär att alla säkerheter i bank för redan beviljade krediter inte är tillräckliga. Banken kommer att kräva förstärkta säkerheter i och med att lagen gäller. Krav på kompletterande personliga borgensåtaganden är ett måste och om du inte vill eller kan uppfylla dessa sägs lånen upp till viss del.

Man kan generellt säga att 55 % av säkerheten fortsättningsvis gäller för de redan beviljade krediterna.

EIO:s årsmöte 2005 i Göteborg

Boka in torsdagen den 28 april 2005, klockan 14.00.

Lokal J 2, gå till Gothia Towers reception, därefter till plan 1.

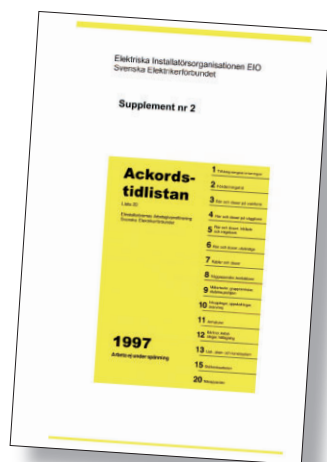
Nytt i ATL-listan

Överenskommelse om ackordstider har träffats för flexibel VP-slang med kabel samt förläggning och avmantling av kabel i halogenfritt eller brandsäkert utförande. Tiderna gäller fr o m den 1 februari 2005.

EIO-cirkulär nr 02/05, Flik 4, med 1 ex av Supplement 2 till Ackordstidlistan, har sänts till medlemmarna med månadsutskicket i januari. Supplementet finns även på EIO:s hemsida under Juridik och avtal/ATL.

Supplement 2 till ATL-listan, art nr 05 2020 S 2, kan beställas från EIO:s förlagsservice i Sandviken order@eio.se, fax 026-24 90 10 eller på EIO:s hemsida under Webbshopen.

För ytterligare information:
Anders Kågner 040-35 25 92,
0708-16 60 50, anders.kagner@eio.se



Fakturor blir pengar – Svenska Eken Finans i Stockholm

För att motverka effekterna av bankernas åtstramningar på kreditlimiten kanske denna finansieringsmöjlighet är aktuell i framtiden. EIO har samarbetsavtal med Svenska Eken Finans i Stockholm, tel 08-722 38 25, kontaktperson, Jan Öberg. Begär offert. Det finns många finansbollar på marknaden med samma affärsidé men i de fallen har EIO inga samarbetsavtal tecknade.

AKTUELLA SIFFROR

Lars G Andersson, 08-762 75 69, lars.g.andersson@eio.se

216
245
375

PRISBASBELOPP ÅR 2005	39 400 kr
(används för att beräkna taket för sjukpenning, delpension och bilförmån)	
FÖRHÖJT PRISBASBELOPP 2005	40 300 kr
(används för beräkning av pensionsgrundande inkomst och pensionspoäng)	
HELT DYGNSTRAKTAMENTE ÅR 2005	200 kr
HALVT DYGNSTRAKTAMENTE ÅR 2005	100 kr
(höjning från 2003: 10 kr resp. 5 kr)	
REFERENSRÄNTA 1 JANUARI – 30 JUNI 2005	2 %
Referensräntan plus 8 % är nivån för dröjsmålsränta enligt räntelagen (om avtal saknas 10 %)	
STATSLÅNERÄNTA 30 NOVEMBER 2004	3,95 %
STATSLÅNERÄNTA 7 JANUARI 2005	3,78 %
KONSUMENTPRISINDEX DECEMBER 2004	279,4 %
KONSUMENTPRISINDEX DECEMBER 2003	278,6 %
FÖRÄNDRING KPI (DEC 2003–DEC 2004)	+0,3 %
ARBETSGIVARAVGIFTER 2005	32,46 %
EGENFÖRETAGARAVGIFTER 2005	30,89 %
(0 karensdag)	
AFA-AVGIFTER ARBETARE 2005	EJ FASTSTÄLLD
(inkl pensionsavgift 3,50 %)	
SÄRSKILT EL-TILLÄGG exkl. moms 2005	0,63 %
SÄRSKILD LÖNESKATT på pensionskostnader	24,26 %
(Anställd född 1938 eller 1939 betalar 26,37 %)	

AFA-fakturan

Årets AFA-avgifter som faktureras via FORA är inte klara. Ett antal oklara faktorer gör att det kan dröja en bit in på året. Den första debiteringen som går ut i februari innehåller förmodligen ett preliminärt procenttal och en ganska rejäl höjning är att vänta.

Vi återkommer med ett komplett cirkulär så snart som möjligt. Kontrollera även via hemsidan hos Svenskt Näringsliv: www.svensktnaringsliv.se/finfo (försäkringsinformation).

Höga sjukkostnader under 2004

Alla företag som betalat sjukkostnader till de anställda har möjlighet att ansöka om återbetalning hos Försäkringskassan. Se vårt cirkulär 5/04 flik 4, 2004-03-09. Rekvrirera blankett från Försäkringskassan, FK 5065. Blanketten finns även på vår hemsida för medlemmar, www.eio.se. Klicka vidare på "Ekonomi" – "ekonomimallar" – "mallar".

Ansökan ska ha inkommit till Försäkringskassan senast 31 mars 2005.

Statoil – nytt avtal, nr 27658

EIO Medlemsservice AB och Statoil AB har tecknat avtal för inköp av drivmedel med viss rabatt.

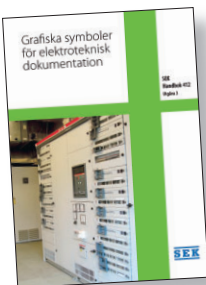
På bemannade stationer lämnas 28 öre rabatt för bensininköp och 50 öre för diesel. Vid tankning på automatstationer reduceras rabatten. Företag som tidigare är kund hos Statoil ombedes kontrollera med kundservice, telefon 08-429 63 00 och förvissa sig om att rätt rabatt erhålls fortsättningsvis. Håll utkik efter ansökningshandlingar med mera som skickades ut i mitten av januari 2005.

För samtliga notiser på detta uppslag gäller, där inte annat anges.

För ytterligare information:
Lars G Andersson
08-762 75 69
lars.g.andersson@eio.se

SEK Handbok 412 (Ny utgåva)

Grafiska symboler för elektroteknisk dokumentation



Revideringen av SEK Handbok 412 är nu klar. Den är ett symbollexikon med ett urval symboler för elschema, hämtade från den internationella standarden IEC 60617.

Ett inledande avsnitt berättar om hur symbolerna är uppbyggda och hur de används, i syfte att underlätta för läsaren att tolka sammansatta symboler eller att skapa nya symboler med hjälp av standardiserade symboler.

Dessutom finns kompletterande avsnitt om bokstavssymboler och prefix och ett orienterande avsnitt med några utgångna symboler. Handboken är fullständigt omarbetad jämfört med tidigare utgåvor.

Urvalet är främst gjort med tanke på dem som arbetar med elinstalla-

tioner och elanläggningar av olika slag. Handboken är tänkt som uppslagsbok i arbetet men är skriven för att också kunna användas i undervisning eller vid självstudier.

ART NR OCH PRIS

Titel: SEK Handbok 412, utgåva 3, 2004 – Grafiska symboler för elektroteknisk dokumentation

Art nr: 05 1700, 118 sidor, A4-storlek.

Pris: Medlemmar 436 kr/st, övriga 502 kr/st. Alla priser är exkl. moms och frakt som tillkommer.

Skicka din beställning med e-post till order@eio.se eller faxa din beställning till: 026-24 90 10, EIO:s Förlagsservice, 811 88 Sandviken

Internet: www.eio.se/standarder

*För ytterligare information:
Tord Martinsen 08-762 74 71,
tord.martinsen@eio.se*

Nyheter i AB 04

Ny 4-sidig informationsskrift "Nyheter i AB 04" sändes till samtliga medlemmar med EIO:s månadsutskick i januari.

Ytterligare exemplar av "Nyheter i AB 04", art nr 01 005, kan beställas utan kostnad från www.eio.se, webbshoppen eller EIO:s förlagsservice i Sandviken order@eio.se, fax 026-24 90 10.



AKTUELLA FRÅGAN

Brukar du arbeta mot konsument?

— Jag jobbar ytterst lite mot konsumenter, eftersom jag i princip bara haft dålig erfarenheter av dem. Dessa kunder blir oftast mycket förvånade över att arbetet blir så dyrt. Att köpa in produkter kostar och att installera dem kostar också. Jag tror inte att kunden riktigt förstår det, de tror nog att det är mycket simplare än vad det egentligen är.

— Det är därför jag har valt att hellre jobba mot större företag och industrier. Kund som kund skulle man kunna tro, det är väl sak samma.

— Men de slutsatser jag kan dra av mina erfarenheter är att större bolag är lättare och smidigare att arbeta med; det är så mycket strul med privatpersoner.

Jerker Fridolvsson, El i Uddevalla KB, Uddevalla, enmansföretag

— Jag har mest fått positiva reaktioner av att jobba med konsumenter.

Men självklart kan det variera från

kund till kund. Jag tycker att kunderna i centrala Uppsala har varit lättare att handskas med än kunderna utanför länet.

— Visst har jag upplevt lite negativa reaktioner också. Då gäller det oftast att kunden tycker att arbetet tar för lång tid eller att det blir alldeles för dyrt.

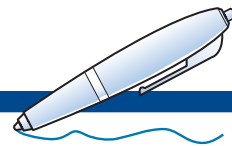
— Vissa kunder jämför våra priser på produkterna med till exempel elproduktpriserna på Julia eller Bauhaus. Men då kanske man ska jämföra kvaliteten också?

— Sammantaget har jag i alla fall mest positiva erfarenheter av privatpersoner, och de allra flesta är väldigt nöjda!

Roger Johansson, Långåkers Elservice AB, Björklinge, 10 anställda



KRÖNIKAN



Ljuskvalitet – värd att satsa på!

Många familjer lägger ned ganska mycket pengar på heminredning, på ombyggnader och möbler och annan trendig inredning. Men när det gäller hemmets belysning är det sämre ställt med både ambitioner och kvalitetstänkande, tycker jag.

Jag och min familj hade bott i radhus, gammal lägenhet, modern lägenhet, mindre villa och när vi så småningom köpte oss en sommarstuga, hade vi en sak helt klar för oss: belysningen måste komma i centrum.

Själv bor jag till vardags ganska högt upp i en lägenhet i stan och jag kan ju inte undgå att se hur andra har ordnat det med belysningen hemma. Det finns alla varianter, från en enda taklampa som står tänd hela kvällen, till olika punktbelysningar.

En gammal sommarstuga i behov av totalrenovering gjorde att alla våra tankar på effektiv, men framför allt rumsbyggande och funktionell belysning för alla årstider, ljusförhållanden och behov, kunde bli verklighet. Belysningen i stugans öppna planlösning omfattar kök, vardagsrum, matsal och TV-plats och fjärrstyrs från två platser i huset. Sovrummet och badrummet har egna belysningsknappar, som styr allmänljuset och olika dekorationsbelysningar.

Jag ville ha indirekt ljus ned från fönstren, från kornischer och från ljusramper under taket, för att dölja mörkret utanför fönstren. Överallt – på fönsterbrädor och små bord – finns dekorationslampor som ger indirekt ljus. Och allt ville jag reglera centralt.

De flesta åtgärderna har kunnat genomföras i samband med ombyggnaden av sommarstugan, men mycket går att göra med utanpåliggande lösningar, till exempel med hjälp av täcklister.

Jag har anlitat flera olika elektriker och är mycket nöjd med deras kompetens. Svensk normal installationsstandard är genomtänkt och funktionell och fyller alla grundläggande behov. Men det gäller att komma med egna initiativ och här vill jag gärna uppmuntra landets elektriker att vara mycket mer aktiva i sitt säljarbete.

I stället för att elektrikern lägger ett rör för att tillgodose det direkta behovet, har jag bett honom att lägga extra rör med dragtråd i för framtida behov. Det kostar nästan ingenting extra utöver materialet. Och fördelarna är många. När jag behöver mer ljud, ljus eller kanske en antennkabel, finns det en extra dosa som är gömd inne i väggen. I dosan ligger uppmärkt tråd för olika behov.

Dimmer är en utmärkt uppfinning och jag har satsat på kvalitetslampor på 60 watt, som jag dimrar ned kraftigt. Det sparar energi och ökar livslängden på lampan högst avsevärt.

Vi har haft belysningen i sommarstugan i tre år nu och har inte behövt byta en enda glödlampa. När 60-wattslamporna dimras ned till 30-40 watt blir det dessutom ett väldigt varmt och mjukt sken som skapar en mysig ljusmiljö.

Lars Lind, IBM Svenska AB
lars.lind@se.ibm.com



Lars Lind